



Текст Ирина Шестакова

В конференции приняли участие около 100 руководителей и специалистов предприятий из 70 компаний России и стран СНГ.

Конференция для потребителей организуется ежегодно на разных производственных площадках ТМК. В этом году потребители трубной продукции собрались на Волжском трубном заводе. Среди них представители машиностроительных, подшипниковых заводов, предприятий по производству металлоконструкций, соединительных деталей трубопроводов, строительно-подрядных организаций и ГОКов, теплосетей, угледобывающих, энергетических и металлоторгующих компаний.

Импульс к развитию

Приветствуя на волжской земле своих давних и новых партнеров, руководство ВТЗ отметило, что подобные встречи придают импульс дальнейшему сотрудничеству, помогают более оперативно реагировать на изменяющиеся условия рынка, способствуют выпуску продукции, максимально соответствующей требованиям не только сегодняшнего, но и завтрашнего дня.

Участники конференции обсудили актуальные вопросы развития трубного рынка России, СНГ и его отдельных сегментов, новые формы организации технических



На Волжском трубном заводе, входящем в Трубную Металлургическую Компанию, прошла конференция потребителей машиностроительных труб и труб большого диаметра.

продаж и взаимодействия с клиентами. Гости имели возможность пообщаться с руководством ТМК и ВТЗ, службой сбыта, задать вопросы техническим специалистам завода по своим конкретным направлениям деятельности. Так, круглые столы-дискуссии работали по трем направлениям: «Машиностроение», «Трубы большого диаметра» и «Подшипниковые трубы».

Неподдельный интерес вызвало и посещение производственных площадок ВТЗ: турбогенераторного цеха по производству спиральношовных и прямошовных

труб большого диаметра, трубопрокатных цехов № 1, 3 и трубопрессового цеха № 2 по производству горячекатанных бесшовных труб. Партнеры непосредственно увидели производственный процесс, познакомились с современными технологиями и оборудованием.

– Благодаря проведению таких мероприятий, – считает директор по региональному сбыту ТМК Олег Маларчиков. – Компания получает возможность наглядно представить свой производственный и технический потенциал. А предложения участников позволяют нам наиболее полно

учитывать потребности конкретного потребителя нашей продукции. По итогам конференции «складываем пазлы в общую картину», составляем программы развития, разрабатываем свои сбытовые стратегии такого перспективного для нас рынка, как машиностроение.

Позитивный опыт

Волжский трубный завод выпускает для машиностроительной отрасли горячедеформированные трубы общего назначения, крекинговые трубы, котельные, нержавеющие, подшипниковые.

В целом ТМК ежегодно отгружает потребителям около 4 млн тонн труб, из них 1 млн тонн приходится на продукцию Волжского трубного завода.

Представители предприятий-потребителей отмечали

положительные стороны сотрудничества с ТМК.

– Конкуренция на региональном рынке трубной продукции высока. Мы экспериментировали, сравнивали трубы ТМК с продукцией других компаний и сделали правильный выбор. Качество труб ТМК нас устраивает, все пожелания учитываются, – сказал Сергей Иволга, начальник ЦФМ ООО «Сорский ГОК».

Более 10 лет сотрудничает с ВТЗ ООО «ВНИИБТ-Буровой инструмент», один из филиалов которого работает и в г. Котово Волгоградской области. **Директор по логистике и закупкам ООО «ВНИИБТ-Буровой инструмент» Максим Рогов отметил:**

– ТМК внимательно относится к просьбам потребителей, отличается гибкой сбытовой политикой, и в этом несомненный плюс нашего сотрудничества.



В целом ТМК ежегодно отгружает потребителям около 4 млн тонн труб, из них 1 млн тонн приходится на продукцию Волжского трубного завода

Реклама